



# Curso Introductorio a los SRI para ASESORES DE VENTA

**Objetivo General:** Educar para la formación de vendedores de Sistemas de Retención Infantil (SRI) en cuanto a las necesidades y mejores prácticas en seguridad del niño acorde a su rol, mejorando la calidad del asesoramiento y la correcta selección según las necesidades del cliente. Brindar información teórica y práctica actualizada y con sustento técnico profesional sobre la movilidad infantil.

## Objetivos Específicos

Promover conocimientos base sobre los SRI para asesores de ventas.

## Metodología y Formato

La capacitación es de formato online, mediante módulos virtuales MOCC y una clase inicial en vivo en plataforma ZOOM

## Certificados y Docentes

Curso Introductorio en Seguridad Vial Infantil

## Cronograma de actividades

Se incluye cronograma detallado con las actividades previstas para el curso online

## Objetivos Específicos

Educar para la formación de vendedores de SRI en cuanto a las necesidades y mejores prácticas en seguridad del niño acorde a su rol, mejorando la calidad del asesoramiento y la correcta selección según las necesidades del cliente.

Brindar información teórica y práctica actualizada y con sustento técnico profesional sobre la movilidad infantil. Poniendo énfasis en:

- **Movilidad Infantil:** El niño como actor en el tránsito, características y movilidad segura.
- **Sistemas de Retención Infantil:** Grupos existentes. Selección, Orientación, Ubicación, Instalación.
- **Sistemas de anclaje:** Tipos, compatibilidad y correcto uso.
- **Aspectos técnicos:** Normativa, normas técnicas, vencimientos, partes del SRI y productos no regulados.

## Público objetivo

Vendedores de Sistemas de Retención Infantil.

## Metodología

El curso se diseña con contenidos teóricos y materiales interactivos. Se trabajan conceptos que complementan los conocimientos y experiencias previas, generando mayor base de conocimiento técnico para el asesoramiento y venta de SRI.

## Formato

**Curso online a través de FGR CAMPUS**, con una carga horaria de 10 horas.

## Requisitos de aprobación

Completar la formación en su totalidad (carga horaria) y aprobación de instancias teóricas. Certificación: **“Curso Introductorio de Sistemas de Retención Infantil para Asesores de Venta”**

## Docentes

El equipo docente cuenta con amplios conocimientos y formación específica en la materia, así como una vasta experiencia en el área de capacitación.

Equipo Docente:

- **Mathías Silva Recalde (Gerente de Capacitación).**  
Instructor Líder en Seguridad del Niño Pasajero (Certificado por Safe Kids Worldwide y National Highway Traffic Safety Administration de E.E.U.U), Técnico en Seguridad del Niño Pasajero (Safe Kids Worldwide).
- **Germán Aguirre (Coordinador de Capacitaciones).**  
Técnico en Seguridad Vial Infantil (Fundación Gonzalo Rodríguez), Ingeniero Tecnológico Prevencionista (Universidad del Trabajo del Uruguay).
- **Franco Azzato (Coordinador de Técnico).**  
Ingeniería Industrial (Universidad de Montevideo- Ingeniería Industrial)  
Global Road Safety Leadership Course (Johns Hopkins University & Global Road Safety

## Sobre la Fundación Gonzalo Rodríguez

La **Fundación Gonzalo Rodríguez** es una Organización No Gubernamental Latinoamericana sin fines de lucro, con proyectos regionales en diferentes países, que cuenta con su filial inscripta en Argentina; y que trabaja para eliminar los lesionados graves y muertos por siniestros de tránsito, promoviendo una movilidad segura y saludable en LAC.

Para mas información o consultas: [capacitacion@gonzalorodriguez.org](mailto:capacitacion@gonzalorodriguez.org)